



Die Enerox GmbH entwickelt, produziert und vertreibt unter der Marke CellCube innovative und schlüsselfertige elektrochemische Energiespeichersysteme für den dezentralen Einsatz. Die CellCubes finden bei industriellen Kunden, Energieversorgern, der Integration in Solar- oder Windparks sowie in Microgrids Anwendung. Als globaler Technologieführer im Bereich wegweisender Vanadium-Redox-Flow-Batterien zählt CellCube zu den Pionieren in der nachhaltigen Langzeit-Energiespeicherung.

Enerox GmbH
IZ NÖ-Süd; Straße 3, Obj. M36
2355 Wiener Neudorf
Tel: 02236 379000
www.cellcube.com

CellCube sucht für den Standort Wiener Neudorf eine/n

(Senior-) Business Developer (m/w/d)
(Vollzeit 38,5 Std/Woche)

Sie verantworten die Geschäftsentwicklung in Ihrem Zielmarkt und entwickeln Geschäftsmodelle mit mehrstündigen Stromspeichern

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Implementierung von Vertriebs- und Go-2-Market Strategien im bevorzugten Zielmarkt Europa, Mittlerer Osten oder Afrika
- Vollständige Entwicklung von Energiespeicher-Projekten inkl. Machbarkeitsanalysen, Business-Case-Betrachtung und Angebotserstellung
- Weiterentwicklung von Anwendungsszenarien von Langfristspeichern in Zusammenarbeit mit dem Engineering-Team
- Verhandlung und Abschluss von Kaufverträgen qualifizierter Deals
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und gegenüber strategischen Partnern im Zielmarkt

Ihr Profil:

- 5-10 Jahre Erfahrung als Senior Verkaufs- oder Geschäftsentwickler im Energiespeichersektor sowie fundierte Marktkenntnisse oder 5-10 Jahre Erfahrung als Business- & Project Developer im Bereich der erneuerbaren Energien
- Kenntnisse der Energiemärkte inklusive deren grundlegende Bedarfs- oder Marktmechanismen wie PRL, FFR, Reserve-, Kapazitätsmärkte und Handelsplätze im Stromeinkauf
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (in Wort und Schrift), jede weitere Sprache von Vorteil
- Exzellente kommunikative Kompetenzen und Verhandlungsgeschick
- Hohe Reisebereitschaft

Wir bieten:

- ein attraktives Bruttogehalt ab € 65.000,-/Jahr auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung – eine Überzahlung entsprechend der tatsächlichen Qualifikation und Erfahrung ist möglich
- gute Anbindung und ausreichend Parkplätze
- flexible Arbeitszeiten
- Teamevents / Firmenveranstaltungen
- ein kollegiales, freundliches Arbeitsumfeld in dem Teamorientierung als auch Selbstständigkeit gefragt sind

Join Us – Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail mit dem Betreff „Bewerbung Business Development“, Ihrer Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittstermin an

Mark Giezen: bewerbung@cellcube.com