



Die Enerox GmbH entwickelt, produziert und vertreibt unter der Marke CellCube innovative und schlüsselfertige elektrochemische Energiespeichersysteme für den dezentralen Einsatz. Die CellCubes finden bei industriellen Kunden, Energieversorgern, der Integration in Solar- oder Windparks sowie in Microgrids Anwendung. Als globaler Technologieführer im Bereich wegweisender Vanadium-Redox-Flow-Batterien zählt CellCube zu den Pionieren in der nachhaltigen Langzeit-Energiespeicherung.

Enerox GmbH

IZ NÖ-Süd Straße 3, Obj. M36  
2355 Wiener Neudorf  
und  
SPACES Icon-Turm 9  
Gertrude-Fröhlich-Sandner Straße 2  
1100 Wien

Tel: 02236 379000  
www.cellcube.com  
www.kununu.com/at/enerox

CellCube sucht für den Standort in Wiener Neudorf eine/n

## **Sales Engineer Energiespeichersysteme (m/w/d)** (Vollzeit 38,5 Std/Woche)

*Von Angebot bis Auftrag verantworten Sie den Sales Prozess unter Berücksichtigung der technischen und funktionalen Anwendungsbereiche unserer Produkte.*

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie sind die Schnittstelle zwischen Kunden und Projektteam hinsichtlich Leistungsbeschreibung, Systemanforderungen und Auslegung.
- Sie arbeiten als Vertriebsingenieur in einem Umfeld voller komplexen Lösungen.
- Sie unterstützen das Portfoliomanagement und betreuen ausgewählte Lösungsbereiche, einschließlich der Koordination von Arbeitsaufwänden mit externen oder internen Partnern.
- Teilnahme an Messen und Konferenzen.
- Erstellung & Unterstützung von Machbarkeitsstudien in Zusammenhang mit unseren Produkten und deren Einsatzmöglichkeiten.

### **Ihr Profil:**

- 3-5 Jahre Berufserfahrung als Sales-, Solution,- oder Project-Engineer im Energiespeicherbereich oder im Umfeld der erneuerbaren Energien mit nachweisbaren Projekten.
- Fundierte technische Ausbildung in verwandten Bereichen, wie Elektrotechnik, Elektronik, Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen.
- Exzellenter Überblick über den Markt für Energiespeicherlösungen und deren Hauptakteure.
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und gute Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil.
- Starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten.

### **Wir bieten:**

- Spannende Aufgaben in einem internationalen und schnell wachsenden Technologie-Startup. Unser Unternehmen liegt im Süden Wiens mit guter Infrastruktur.
- Flexible Arbeitszeiten und Entwicklungsmöglichkeiten.
- Ein Umfeld, in dem nachhaltiges Denken und Handeln über die gesamte Wertschöpfungskette gelebt wird.
- Ein attraktives Bruttogehalt ab € 49.000,00/Jahr, eine Überzahlung entsprechend der tatsächlichen Qualifikation und Erfahrung ist möglich.

### **Join us – Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen über den Button „jetzt bewerben“ oder per E-Mail an [bewerbung@cellcube.com](mailto:bewerbung@cellcube.com)

### **Kontakt:**

Hugo van Doorn