



Die Enerox GmbH entwickelt, produziert und vertreibt unter der Marke CellCube innovative und schlüsselfertige elektrochemische Energiespeichersysteme für den dezentralen Einsatz. Die CellCubes finden bei industriellen Kunden, Energieversorgern, der Integration in Solar- oder Windparks sowie in Microgrids Anwendung. Als globaler Technologieführer im Bereich wegweisender Vanadium-Redox-Flow-Batterien zählt CellCube zu den Pionieren in der nachhaltigen Langzeit-Energiespeicherung.

Enerox GmbH

IZ NÖ-Süd Straße 3, Obj. M36
2355 Wiener Neudorf
und
SPACES Icon-Turm 9
Gertrude-Fröhlich-Sandner Straße 2
1100 Wien

Tel: 02236 379000
www.cellcube.com
www.kununu.com/at/enerox

CellCube sucht für den Standort Wiener Neudorf eine/n

Sales & Market Sector Lead Specialist (m/w/d) (Vollzeit 38,5 Std/Woche)

Sie treiben die Kunden Acquisition und Key-Account-Entwicklung im kommerziellen Sektor voran.

Ihre Aufgaben:

- Identifikation und proaktive Ansprache von Zielkunden.
- Sie gestalten Kunden- und Partnerbeziehungen einschließlich vertraglicher Vereinbarung.
- Entwicklung, Erstellung und Bewertung von überzeugenden Business Cases.
- Sie erschließen neue Vertriebskanäle im Einklang mit unserer Go-to-Market Strategie.
- Sie lenken das Support-Team in der Realisierung von effektiven Lösungen für unsere Kunden und für CellCube.

Ihr Profil:

- Sie sind Spezialist:in in der Kundenakquise mit nachgewiesener Erfolgsbilanz im Minen-, Kommerziellen-, oder Industrielensektor und haben einen ausgezeichneten Überblick über den Energiespeichermarkt.
- Sie haben 5 bis 10 Jahre Berufserfahrung als Senior Sales-, Business-, oder Project-Developer im Energiespeichersektor oder in der erneuerbare Energiebranche.
- Abgeschlossenes Studium in einem verwandten Bereich: Erneuerbare Energien, Elektro-/Wirtschaftsingenieurwesen oder Energiedienstleistung.
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse und eine hohe Reisebereitschaft.
- Exzellente kommunikative Kompetenzen und Verhandlungsgeschick.

Wir bieten:

- Eine spannende Position in einem internationalen und schnell wachsenden Technologie Start-up mit Sitz im Süden Wiens.
- Ein attraktives Bruttogehalt ab € 65.000,-/Jahr auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung – eine Überzahlung entsprechend der tatsächlichen Qualifikation und Erfahrung ist möglich.
- Flexible Arbeitszeiten ohne Kernzeiten.
- Teamevents / Firmenveranstaltungen.
- Ein Umfeld, in dem nachhaltiges Denken und Handeln über die gesamte Wertschöpfungskette gelebt wird.

Join Us – Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen über den Button „jetzt bewerben“.

Kontakt:

Hugo van Doorn: bewerbung@cellcube.com